

Projektmanager Vertrieb (m/w/d)

Unser Standort Weiden in der Oberpfalz ist mehr als nur eine Werkstatt: Es ist der Ort, an dem wir Schienenfahrzeuge fit für die Mobilität der Zukunft machen – technisch weit vorne und deutschlandweit bedeutend. Auf über 27.000 m² Hallenfläche setzen wir von der OWS alle Arten von Triebzügen, Reisezugwagen, Lokomotiven und Gleisbaumaschinen und deren Komponenten instand und bringen dabei auch eigene Innovationen auf die Schiene. In dieser Branche fühlst du dich schon jetzt zu Hause? Dann werde Teil eines Teams, das für die Zukunft der Schiene immer in Bewegung bleibt.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen **Projektmanager Vertrieb (m/w/d)**:

Deine Aufgaben

- **Kunden entwickeln:** Du betreust Bestandskunden, baust neue Kundenkontakte auf und entwickelst tragfähige, langfristige Geschäftsbeziehungen.
- **Anfragen und Ausschreibungen bearbeiten:** Du analysierst Kundenanforderungen, koordinierst die technische Klärung mit den Fachbereichen und bewertest Chancen sowie Risiken.
- **Angebote gestalten:** Du erstellst und kalkulierst Angebote, stimmst Leistungsumfang, Termine und kaufmännische Bedingungen ab und begleitest Vertragsverhandlungen im vereinbarten Entscheidungsrahmen.
- **Projekte kaufmännisch steuern:** Nach Auftragseingang bleibst Du zentraler Ansprechpartner des Kunden und koordinierst die vertriebliche Projektabwicklung mit Arbeitsvorbereitung, Fertigung, Einkauf und Qualitätswesen.
- **Transparenz schaffen:** Du verfolgst Projektstatus, Termine, Kosten, Erlöse und offene Entscheidungen, veranlasst bei Abweichungen die erforderlichen Klärungen und sorgst für eine verlässliche Kundenkommunikation.
- **Änderungen und Nachträge absichern:** Du erkennst zusätzliche oder geänderte Leistungen, erstellst Nachtragsangebote und führst die kaufmännische Abstimmung mit dem Kunden.

Dein Profil

- Eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, eine passende Weiterbildung oder ein Studium
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb, im Projektgeschäft, in der Auftragsabwicklung oder in einer vergleichbaren kundenbezogenen Funktion
- Erfahrung im Schienenfahrzeug-, Fahrzeug-, Maschinen- oder Anlagenbau ist hilfreich, aber keine zwingende Voraussetzung



**Du möchtest gemeinsam mit uns die Zukunft gestalten?
Wir freuen uns auf deine Bewerbung!**

OWS

Service für Schienenfahrzeuge GmbH

Zur Centralwerkstätte 11

92637 Weiden

T +49 961 39 89 430

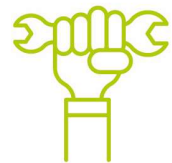
E karriere@ows-weiden.de

www.karriere.ows-weiden.de

- Ein gutes Verständnis für Kalkulationen, Verträge, Termine und wirtschaftliche Zusammenhänge
- Eine strukturierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise sowie Freude daran, unterschiedliche Interessen zusammenzuführen und Entscheidungen voranzubringen
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein verbindliches Auftreten gegenüber Kunden und internen Partnern.
- Teamfähigkeit, hohe Einsatzbereitschaft und Flexibilität
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie Bereitschaft, sich in ERP- und CRM-Systeme einzuarbeiten und gelegentliche Reisebereitschaft sind von Vorteil.
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift und gute Englischkenntnisse von Vorteil

Unser Angebot

- Eine gestaltungsstarke Fachfunktion mit direkter Anbindung an die Leitung Projektvertrieb und Kundenmanagement (m/w/d)
- Eine interessante Herausforderung im Bereich Schienenfahrzeuge
- Selbständiges, innovatives und eigenverantwortliches Arbeiten in einem familiären Team
- Umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine unbefristete Festanstellung
- Benefits wie: Weihnachtsgeld, Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge, Bikeleasing, Willkommensgeschenk, Arbeitskleidung inklusive Reinigungsservice (kostenfrei), keine Schichtarbeit



**Du möchtest gemeinsam mit uns die Zukunft gestalten?
Wir freuen uns auf deine Bewerbung!**

OWS

Service für Schienenfahrzeuge GmbH

Zur Centralwerkstätte 11

92637 Weiden

T +49 961 39 89 430

E karriere@ows-weiden.de

www.karriere.ows-weiden.de