

Leitung Projektvertrieb und Kundenmanagement (m/w/d)

Unser Standort Weiden in der Oberpfalz ist mehr als nur eine Werkstatt: Es ist der Ort, an dem wir Schienenfahrzeuge fit für die Mobilität der Zukunft machen - technisch weit vorne und deutschlandweit bedeutend. Auf über 27.000 m² Hallenfläche setzen wir von der OWS alle Arten von Triebzügen, Reisezugwagen, Lokomotiven und Gleisbaumaschinen und deren Komponenten instand und bringen dabei auch eigene Innovationen auf die Schiene. In dieser Branche fühlst du dich schon jetzt zu Hause? Dann werde Teil eines Teams, das für die Zukunft der Schiene immer in Bewegung bleibt.

Zur Verstärkung unseres Führungsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit eine Führungspersönlichkeit als **Leitung Projektvertrieb und Kundenmanagement (m/w/d)**:

Deine Aufgaben

- **Vertrieb gesamthaft verantworten:** Du trägst die Gesamtverantwortung für alle Vertriebsaktivitäten, Kundenbeziehungen und die Projektakquise und entwickelst die Vertriebsstrategie der OWS konsequent weiter.
- **Kunden und Markt entwickeln:** Du pflegst und entwickelst Schlüsselkunden, erschließt neue Geschäftschancen und führst anspruchsvolle Akquisitions-, Preis- und Vertragsverhandlungen.
- **Projektgeschäft steuern:** Du trägst die Gesamtverantwortung für die kundenbezogene und kaufmännische Steuerung des Projektgeschäfts - von der Anfrage und dem Angebot bis zum erfolgreichen Abschluss.
- **Wirtschaftlichkeit und Risiken sichern:** Du priorisierst passende Geschäftschancen, bewertest technische, terminliche, vertragliche und wirtschaftliche Risiken und sorgst für belastbare Entscheidungen.
- **Team führen und entwickeln:** Du führst die Mitarbeitenden im Projektmanagement und Vertrieb fachlich und disziplinarisch, gibst Orientierung und entwickelst Rollen, Kompetenzen und Zusammenarbeit weiter.
- **Zusammenarbeit verbindlich gestalten:** Du sorgst für klare Übergaben und eine enge Abstimmung mit Arbeitsvorbereitung, Fertigung, Einkauf und Qualitätswesen und klärst Schnittstellenkonflikte und Eskalationen.

Dein Profil

- Ein abgeschlossenes Studium, z. B. Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder Betriebswirtschaft mit technischem Schwerpunkt, oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige einschlägige Erfahrung im technischen Vertrieb sowie im komplexen Projekt- oder Investitionsgütergeschäft; Erfahrung in der Schienenfahrzeugbranche ist von Vorteil
- Führungserfahrung und Freude daran, Mitarbeitende, Rollen und leistungsfähige Teamstrukturen weiterzuentwickeln



Du möchtest gemeinsam mit uns die Zukunft gestalten?
Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

OWS

Service für Schienenfahrzeuge GmbH

Zur Centralwerkstätte 11

92637 Weiden

T +49 961 39 89 430

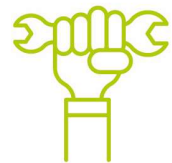
E karriere@ows-weiden.de

www.karriere.ows-weiden.de

- Nachweisbare Erfolge in Kundenentwicklung, Akquisition, Vertragsverhandlung und wirtschaftlicher Steuerung anspruchsvoller Projekte
- Ein gutes Verständnis technischer, kaufmännischer und operativer Zusammenhänge sowie die Fähigkeit, Kundenanforderungen in realistische Lösungen zu übersetzen
- Kenntnisse im Vertrags-, Risiko- und Projektmanagement sowie in Kalkulations- und Angebotsprozessen
- Unternehmerisches und strategisches Denken, Entscheidungs- und Konfliktfähigkeit sowie eine strukturierte, pragmatische Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein verbindliches Auftreten; verhandlungssichere Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS 365, CRM- und ERP-Systemen sowie Erfahrung mit Vertriebskennzahlen, Forecasting und Reporting; Reisebereitschaft setzen wir voraus

Unser Angebot

- Eine gestaltungsstarke Führungsposition mit direkter Anbindung an die Geschäftsführung
- Großer Handlungsspielraum, kurze Entscheidungswege und die Möglichkeit, die künftige Vertriebs- und Projektorganisation maßgeblich zu prägen
- Anspruchsvolle Projekte, langfristige Kundenbeziehungen und ein zukunftssicheres Umfeld in der Schienenfahrzeugbranche
- Eine unbefristete Festanstellung sowie umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Benefits wie Weihnachtsgeld, vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge, Bikeleasing und vieles mehr ...



**Du möchtest gemeinsam mit uns die Zukunft gestalten?
Wir freuen uns auf deine Bewerbung!**

OWS

Service für Schienenfahrzeuge GmbH

Zur Centralwerkstätte 11

92637 Weiden

T +49 961 39 89 430

E karriere@ows-weiden.de

www.karriere.ows-weiden.de